

WWW.IMARKETSLIVE.COM/LOGIN

WWW.21ENTREPRENEURS.COM

ID: _____

FECHA DE INSCRIPCIÓN _____

ÚNETE A LOS SIGUIENTES GRUPOS:

CANAL DE ALERTAS FOREX (TELEGRAM)

GRUPO PRIVADO DEL EQUIPO (WHATSAPP)



DESCARGA APLICATIVOS



CREATE CUENTAS EN:



ESTABLECE TUS METAS:

¿Por qué quieres hacer el negocio?

SUSCRIPTORES

RANGO	CLIENTES	BONO
PLATINO 150	3	\$150
PLATINO 600	12	\$600.00
PLATINO 1000	30	\$1,000.00
PLATINO 2000	75	\$2,000.00
PLATINO 5000	225	\$5,000.00
CHAIRMAN 10	500	\$10,000.00
CHAIRMAN 25	1250	\$25,000.00
CHAIRMAN 50	2500	\$50,000.00
CHAIRMAN 100	5000	\$100,000.00



	GANANCIAS	RANGO	NÚMERO DE SOCIOS
1 SEMANA			
1 MES			
3 MESES			



EQUIPO DE APOYO

NOMBRE	TELÉFONO



HAZ UNA LISTA DE CONTACTOS

AGENDA TU LANZAMIENTO DE NEGOCIO EN TUS PRIMERAS 72 HORAS CON TUS MEJORES 30 CONTACTOS. ¡HAGÁMOSLO YA!

NOMBRE / NUMERO	NUMERO	NUMERO
1.	11.	21.
2.	12.	22.
3.	13.	23.
4.	14.	24.
5.	15.	25.
6.	16.	26.
7.	17.	27.
8.	18.	28.
9.	19.	29.
10.	20.	30.

- COMPLETA UNA LISTA MÍNIMA DE 100 PERSONAS
- CALIFICA LA LISTA
- CONSTRUYE NUEVAS RELACIONES Y AGRÉGALOS A LA LISTA CONSTANTEMENTE

OBJETIVO: INICIAR TU NEGOCIO DE MANERA PROFESIONAL CON UN ARRANQUE EXPLOSIVO



INVITA DE LA FORMA EFECTIVA

- APRENDE A REALIZAR UNA INVITACIÓN EFECTIVA
- 1. **TEN PRISA** “HOLA JUAN, TIENES UN MINUTO PARA HABLAR” “JULIO, TE PUEDO ROBAR UN MINUTO”
- 2. **DESPEJA SU CALENDARIO** “¿QUE TIENES QUE HACER MAÑANA 8PM?”
- 3. **GENERA CURIOSIDAD** “TE VOY A CONTAR ALGO QUE NO LE PUEDES CONTAR A NADIE”
- 4. **GENERA COMPLICIDAD** “UN AMIGO, ME HA ENSEÑADO A GANARME \$10-\$20 DOLARES AL DÍA CON MI CELULAR”
- 5. **INVITALO** “ME QUIERO JUNTAR CONTIGO MAÑANA A LAS 8 PARA ENSEÑARTE COMO HACERLO”
- 6. **AGENDA LA CITA Y CUELGA** “PERFECTO ENTONCES NOS VEMOS MAÑANA 8PM”
- APRENDE LA ESTRATÉGIA DE REDES SOCIALES

OBJETIVO: CONTACTAR A LA MAYOR CANTIDAD DE PERSONAS A TU NEGOCIO



MUESTRA EL NEGOCIO

PROGRAMA REUNIONES DE LAS SIGUIENTES FORMAS

- ZOOM (PRESENTACIONES VIRTUALES)
- 2 A 1 (PRESENTA CON TU UPLINE)
- USA LA PRESENTACIÓN COMO GUÍA
- CUENTA TU EXPERIENCIA CON LOS SERVICIOS
- COMPARTE RESULTADOS O LOS DEL EQUIPO

OBJETIVO: REALIZA UNA PRESENTACIÓN SIMPLE Y BREVE



CIERRA

- ¿QUÉ FUE LO QUE MÁS TE GUSTÓ? ¿LOS SERVICIOS, EL PLAN DE REFERIDOS O AMBOS?
- ABRE TU LINK Y MUESTRA COMO LLENAR EL FORMULARIO
- ¿COMO VAS A COMPRAR CON TARJETA VISA, MASTERCARD O EFECTIVO?

OBJETIVO: HACER QUE TU INVITADO TOME UNA DECISIÓN



SEGUIMIENTO E INVOLUCRAMIENTO

- CUMPLE LOS ACUERDOS QUE TUVISTE EN EL CIERRE
- INVÍTALO AL PRÓXIMO EVENTO PRESENCIAL O VIRTUAL
- PROMUEVE EN REDES SOCIALES TUS RESULTADOS PARA QUE PUEDAN VER TU AVANCE

OBJETIVO: BRINDAR LA INFORMACIÓN SOLICITADA Y HACER EL CIERRE



DUPLICA

- TU ÉXITO INICIA CUANDO AYUDAS A OTROS A TENER ÉXITO.
- APRENDE DE PERSONAS DE RESULTADOS, APLÍCALO, Y ENSEÑA A TU EQUIPO.
- VISITA TU OFICINA VIRTUAL PARA TENER HERRAMIENTAS Y MATERIAL DE APOYO.

OBJETIVO: CRECIMIENTO PERSONAL Y APRENDIZJE EN EQUIPO



ASISTE Y PROMUEVE TODOS LOS EVENTOS

CUANDO ASISTES A EVENTOS DE ENTREPRENEURS 21 PODRÁS:

- CONOCER PERSONAS CON RESULTADOS.
- DESARROLLAR HABILIDADES NUEVAS Y NECESARIAS PARA EL NEGOCIO.

RECUERDA

- LOS LÍDERES DE MAYORES INGRESOS SON QUIENES TIENEN LA MAYOR CANTIDAD DE PERSONAS EN LOS EVENTOS.
- OBTEN MÁS INFORMACIÓN SOBRE EVENTOS CON LOS LÍDERES DE TU ORGANIZACIÓN



ACCIONES DIARIAS PARA TENER RESULTADOS

- USA TUS SERVICIOS
- DEDICA TIEMPO A TU DESARROLLO PERSONAL
- PRESENTA EL NEGOCIO
- ASISTE A LOS EVENTOS PRESENCIALES Y VIRTUALES
- CONÉCTATE A LAS LLAMADAS DE LIDERAZGO

OBJETIVO: GENERAR HÁBITOS PARA LOGRAR RESULTADOS